

Бытует мнение, что в Омске совсем нет перспектив развития. Мы думали так же, пока не пришли в Аграрный университет на программу «Проектная площадка».

Однажды на урок географии к нам пришел представитель Омского государственного аграрного университета (ОмГАУ) рассказать об образовательных программах и пригласить нас, учеников, на пробное занятие.

В рамках проекта «Базовые школы РАН» преподаватели ОмГАУ помогают ученикам овладевать основами проектной деятельности. Мы, недолго совещаясь, решили записаться на занятия в ОмГАУ.

В среду следующей недели вместе с сопровождающим из лицея мы отправились в аграрный университет на вводное занятие. Оно проходило в главном корпусе в конференц-зале, где кругом были расставлены офисные столы и можно было почувствовать себя взрослым состоятельным человеком, пришедшим на собрание решать очередную рабочую задачу. Можно было бы... Но тогда мы все ещё стеснялись и, кроме этого, не чувствовали, пожалуй, ничего. Нас было больше 10 человек из лицея, и мы все по очереди назвали темы своих проектов, область исследования и желаемый продукт проекта. В этот же день нам провели экскурсию по университету: главный корпус достаточно большой, и корпусов на территории старейшего вуза города Омска несколько.

В этот день больше всего нас впечатлил конференц-зал и запомнилось, как очень неловко было говорить о том, что ты сам ещё слабо представляешь, на какую-либо аудиторию.

Через неделю мы поехали на второе занятие. Теперь из главного корпуса мы переместились в бизнес-инкубатор. И вот тут началось самое интересное. Мы ещё не знали, что после этого занятия будем смотреть на жизнь по-другому, на свой город совсем иначе и на свои возможности в нем в том числе.

Нас встретил омский бизнесмен, на вид совершенно непримечательный человек. Он разговаривал с нами на равных и был очень заинтересован в том, чтобы чему-то действительно нас научить. Его фирма специализируется на выводе компаний из банкротства. Компании на грани банкротства или компании-банкроты обращались за помощью к этому специалисту, чтобы дать своим предприятиям/организациям второй шанс. Он действительно создавал «эффект феникса», возрождая обанкротившиеся предприятия из «пепла» в условиях Омска и Омской области. Это было поразительно и почему-то очень хотелось списать все на «исключение»: парень закончил 9 классов, работал на заводе, заинтересовался вопросом: почему компании становятся банкротами и как можно положительно повлиять на ситуацию и улучшить положение предприятия. Попробовал применить свои знания, и у него получилось. Омич, который смог. Таких мы знали единицы и было удобнее считать, что им просто повезло и тогда эта ниша была свободна, а сейчас...

Сколько удивления было в наших глазах, когда на протяжении двух часов нам показывали ранее совершенно неизвестных нам людей из Омска, которые представляют свои проекты за границей, получают спонсорство, выигрывают зарубежные конкурсы и гранты, проворачивают такие бизнес-схемы, от которых кругом идёт голова. Вот и нам было интересно, учитывая, что мы не рассчитывали на такое информативное и захватывающее занятие.

Представим, что в вашу дверь звонят, вы открываете и слышите: «Здравствуйте, я консультант и могу вам помочь. Чего бы вы хотели? Машину, дом? Мы можем дать вам это прямо сейчас, только нам необходима полная информация о вашей жизни». В России такого консультанта даже не пустили бы в квартиру, но в Европе этот бизнес успешно работает. Как? Если человек соглашается и рассказывает консультанту все о своей семье, местах обучения, работы, заболеваниях, даёт доступ к своим документам, то консультант, в свою очередь, контролирует выплату всех положенных пособий, обеспечение льгот, о которых клиент даже не догадывается, даже не знает, что он может получать от государства эти деньги. Далее представитель фирмы оформляет кредит на то, что выбирает клиент, это может быть машина, дом, поездка куда-либо и т.д., выплаты за который формируются из субсидий. Выгода компании заключается в сотрудничестве с автосалонами, застройщиками, тур-агентствами и т.д. Компания приводит много клиентов, за что получает скидку, а сэкономленные деньги идут на счёт фирмы и зарплату консультантов. Интересно? А главное — неожиданно! Подобных примеров нам привели множество! Когда мы вышли с занятия и стали делиться впечатлениями, то поняли, о скольких возможностях мы даже не догадывались, и что из любой идеи можно сделать бизнес-проект.

На следующем занятии мы побывали на конференции, где студенты ОмГАУ защищали свои проекты. У нас была возможность узнать детали, на которые обращает внимание экспертная комиссия, какие ошибки допускают студенты на защите своего проекта и как их избежать.

Теперь в наших головах стал, наконец, прорисовываться образ наших проектов. Мы поняли, что Аграрный университет - это место, где можно получить опыт, узнать, как заняться бизнесом уже сейчас и просто много-много удивляться.

На данный момент в нашей группе 5-6 человек и мы уже сотрудничаем друг с другом, работая над конкретными идеями наших индивидуальных проектов. Наш педагог Виталий Юрьевич Епанчинцев помогает нам делать эти проекты так, чтобы их можно было отправить на конкурсы после защиты в лице.

ОмГАУ отличается от остальных университетов тем, что люди в нем по-настоящему заинтересованы в идеях юных исследователей, ученые университета обладают новейшей информацией, современно мыслят и относятся к вам как к взрослым. Атмосфера на занятиях уютная, но от этого не менее рабочая. Нас угощают чаем с печеньем и всегда уточняют безопасный маршрут домой. Спецкурсы в ОмГАУ - это действительно те занятия, которые не хочется пропускать.

Барбара Нобилова, 9А класс

<http://www.omskstilno.ru/images/archive/2019-newspaper/november-3-172-2019.pdf>